



JAUDA

Spēks Rītdienai

GADA PĀRSKATS 2013

Annual report

- AS Enerģofirma "JAUDA" vadības ziņojums
- Uzņēmuma darbības apraksts
- Peļņas vai zaudējumu aprēķini
- Bilance
- Piecu gadu statistika

- AS Enerģofirma "JAUDA" Management Statement
- Company Profile
- The calculations of profit or loss
- Balance sheet
- Five year statistics



Drošinātājatdalītājs DA24
atzinība «Eksporta un Inovācijas balva 2013»
kategorijā «Importa aizstājējprodukts»
Fuse Disconnecter DA24
Recognition in category «Import Substitute Product»
of Latvian Export and Innovation Award 2013

AS Energofirma JAUDA vadības ziņojums 2013. gada darbības pārskatam

Aizvadītais gads uzņēmumam bija sekmīgs. Pārskata gada apgrozījums sasniedza 16,9 miljonus latu, kas ļāva uzņēmumam nopelnīt 1,1 miljonu latu pirms nodokļu nomaksas. Tie ir 7% no apgrozījuma, kas ļauj uzņēmumam arī turpmāk aktīvi attīstīt savu darbību Latvijas tirgū un eksportēt savu produkciju uz kaimiņvalstīm.

Lai arī uzņēmuma vadība bija plānojusi sasniegt labāku rezultātu produkcijas realizācijā, agresīva konkurentu darbība zemsprieguma sadaļņu tirdzniecības sektorā ieviesa savas korekcijas. Rezultātā zemsprieguma sadaļņu realizācijas apjoms samazinājās par 30% pret iepriekšējo gadu. Šis piemērs parāda, ka konkurence katru gadu aizvien saasināsies pat tik nelielā tirgū, kāda ir Latvija ar 2 miljoniem iedzīvotāju. Pērn bija samazinājums arī piesaistītās produkcijas apgrozījumā, bet tas vairāk saistīts ar vairāku lielu projektu noslēgšanos.

Apgrozījuma samazinājums vienai produkcijas daļai tika kompensēts ar citu produkcijas veidu aktīvu pārdošanu. Lai arī tas pilnībā nekompensēja realizācijas samazinājumu zemsprieguma sadaļņu blokā, iegūtie rezultāti parāda, ka uzņēmums ir spējīgs operatīvi reaģēt uz mainīgo tirgus situāciju un ātri pārorientēt savu piedāvājumu atbilstoši klientu vajadzībām un brīvajām tirgus nišām. Kā arī paplašināt savu darbību citos tirgus segmentos.

Palielinot tāda produkcijas veida kā atdalītāji apgrozījumu par vairāk nekā 40% uzņēmums uzlaboja ražošanas organizācijas procesu, kas šobrīd ļauj izvērtēt atdalītāju ražošanas apjomu palielināšanu un to eksportu uz kaimiņvalstīm. Tas dotu papildus ieguldījumu realizācijas tirgu diversifikācijai, kas pašlaik tiek aktīvi īstenota uzņēmumā.

2013.gadā uzņēmums aktīvi darbojās pie kompakto transformatora apakšstaciju eksporta veicināšanas uz Skandināviju. Līdz šim uzņēmums veiksmīgi piegādāja Skandināvijas uzņēmumiem sadalnes, bet vairāku gadu veiksmīga sadarbība un piegādāto produktu kvalitāte ļāva piedalīties gan vairākos tenderos par apakšstaciju piegādi Somijā, gan uzsākt sarunas par kompakto transformatoru apakšstaciju eksportu uz Zviedriju. Pašlaik ir noslēgti pirmie līgumi un 2014.gada sākumā AS sāks KTA eksportu uz Somiju. Uzņēmuma vadība uzskata, ka, veiksmīgas sadarbības rezultātā, nākamo 2-3 gadu laikā KTA skaits, kas nosūtīts uz Skandināviju, nebūs mazāks par Latvijā uzstādītajām apakšstacijām.

Veicot realizācijas tirgus diversifikāciju, uzņēmums aktīvi iesaistījās pakalpojumu sniegšanā Somijas metāla apstrādes uzņēmumiem, piedāvājot ne tikai kompleksus risinājumus, bet arī atsevišķus pakalpojumus. 2013.gada nogalē uzņēmums ir veicis vairāku veiksmīgu izmēģinājumu pasūtījumu izpildi, kuru rezultātā uzņēmuma vadība plāno līdz 2014.gada vidum noslēgt līgumus par atsevišķu metālapstrādes pakalpojumu sniegšanu Somijas firmām nākamajiem diviem gadiem.

Eksporta tirgu apgūšanā AS Energofirma „Jauda” turpina veiksmīgo sadarbību ar Latvijas Investīciju un attīstības aģentūru. Uzņēmums izmanto gan LIAA piedāvātās programmas ārējo tirgu apgūšanā, kur tiek segti 50% no izdevumiem, gan aktīvi iesaistās LIAA un MASOC (Mašīnbūves un Metālapstrādes Rūpniecības asociācija) veidotās

aktivitātēs eksporta tirgus apgūvē – tirdzniecības misijās un izstādēs. Arī 2014.gadā šīs darbības tiks turpinātas, jo ir pierādījušas savu efektivitāti.

Bez ieguldījumiem produkcijas noieta tirgus apgūvē, uzņēmums aktīvi iegulda līdzekļus iekārtu modernizācijā. 2013.gadā tika veiksmīgi noslēgts Klimata pārmaiņu finanšu instrumenta (KPI) programmas projekts, kura īstenošanas rezultātā AS Energofirma „Jauda” modernizēja gan lāzergriezšanas iekārtas, gan veica jumta seguma nomaiņu vairākām ēkām. Turpinot iekārtu modernizāciju 2013.gada nogalē, uzņēmums ir pieteicies ES ERAF līdzfinansētajam programmā „Augstas pievienotās vērtības investīcijas”. Kopējā projekta summa ir 270 000 euro apmērā. Šī projekta ietvaros AS Energofirma „Jauda” plāno gan iegādāties jaunas metālapstrādes iekārtas, gan uzlabot datu apstrādes nodrošinājumu ražošanā. Tiks nomainīts morāli novecojošs programmu nodrošinājums un izveidota centralizētu datu apstrāde programējamiem darbagaldiem.

Aizvadītajā gadā uzņēmums ir veicis arī būtiskus ieguldījumus informācijas apstrādes tehnoloģijās, iegādājoties QlikView programmnodrošinājuma paketi un izveidojot vadības atskaišu sistēmu, kas ļauj uzņēmuma vadībai operatīvi iegūt informāciju par produkcijas realizāciju, atlikumiem, peļņu u.c. rādītājiem, kas nepieciešami ikdienas lēmumu pieņemšanai un operatīvai uzņēmuma vadībai.

Kā jau uzņēmuma vadība norādīja pirms gada, 2012./13. gadu mijā uzņēmums bija veicis vadības sistēmas „Horizon” datu bāzes optimizācijas procesu. Kā arī tas tika paredzēts, šīs darbības ļāva uzņēmumam būt laikus gatavam euro ieviešanas procesam. Uzņēmuma vadība var atzīmēt, ka euro ieviešana AS Energofirma „Jauda” notika bez liekiem sarežģījumiem un stresa. Protams, bija nepieciešami papildus cilvēku resursi euro ieviešanas periodā, bet tie nebija tik būtiski, lai kaut kādā veidā ietekmētu uzņēmuma pašizmaksu.

Lai arī pēdējo mēnešu politiskās kaislības reģionā ir radījušas papildus riskus uzņēmuma produkcijas realizācijā, aizsāktā realizācijas tirgu diversifikācija AS Energofirma „Jauda” dotu diezgan lielu iespēju izvairīties no būtiskiem zaudējumiem, ja šie riski īstenotos. Protams, būs grūti izvairīties no apgrozījuma krituma, ja sadarbības partneri nolems samazināt pasūtījumu apjomu papildus risku dēļ. Tomēr šobrīd uzņēmuma vadība plāno 2014.gada apgrozījumu palielināt par 10% sasniedzot 2014.gadā vismaz 25 miljonus euro apjomu. Lai to nodrošinātu uzņēmums nemainīgi pieturēsies pie nospraustajiem ieguldījumu virzieniem:

- Pamatlīdzekļu atjaunošana
- Informācijas apstrādes procesu uzlabošana
- Eksporta tirgus apgūšana

Tā kā 2013.gada peļņa bija 1 104 492 lati pirms nodokļu nomaksas (909 628 lati pēc uzņēmuma ienākuma nodokļa nomaksas), bet naudas resursi ir pietiekami plānoto investīciju veikšanai, uzņēmuma vadība uzskata, ka daļa peļņas ir izmaksājama AS Energofirma „Jauda” akcionāriem dividenžu veidā.

AS Energofirma „JAUDA” prezidents
J. Šimins

AS Enerģofirma "JAUDA" Management Statement 2013

Last year of the company was successful. Turnover of the accounting year reached 16.9 million lats which allowed the company to earn 1.1 million before taxes. It is 7% of the turnover which also allows the company actively develop further the operations in Latvian market and export the products to neighbouring countries.

Although the management of the company had planned to reach a better result in sales of products, aggressive work of competitors in the field of low-voltage switchgear sales made some corrections. As the result, sales volumes of low-voltage switchgears decreased by 30% when compared with the previous year. This example shows that competition becomes more intensive with every year even in so small market that Latvia is with 2 million residents. Last year the turnover of the purchased products also decreased, but this is more related to completion of several large projects. Decrease of turnover for one part of production was compensated with active sale of another type of production. Although it didn't compensate in full the decrease of sales in the low-voltage switchgear block, the achieved results show that the company is able to react operatively to the changing market situation and re-orientate quickly the offer according to clients' needs and the free sectors in the market, and extend the operation in other sectors of the market.

Increasing the turnover of such products as disconnectors by more than 40%, the company improved the production organization process that allows assessing the increase of disconnectors production volume and their export to neighbouring countries. This would give additional investment in diversification of sales markets that is actively implemented in the company.

In 2013, the company worked actively to facilitation of export of compact transformer substations to Scandinavia. Till now, the company successfully delivered control cabinets to Scandinavian companies, but more than a year of successful cooperation and quality of the delivered products allowed participation in several tenders regarding the delivery of substations to Finland and commence negotiations on export of compact transformer substations to Sweden. At this moment the first contracts are concluded and in the beginning of 2014 AS Enerģofirma "Jauda" shall commence the export of CTS to Finland. Management of the company regards that the amount of CTS that could be in the following 2-3 years to Scandinavia in the result of successful cooperation would not be less than the number of substations installed in Latvia.

When implementing the diversification of sales markets, the company involved actively in provision of services to Finnish metal processing companies offering not only complex solutions, but also individual services. At the end 2013 the company has successfully completed several trial orders in the result of which the company plans conclude new contracts on provision of individual metal processing services to Finnish companies for the two years from the middle of 2014.

To acquire the export market, AS Enerģofirma "Jauda" continued the successful cooperation with the Investment and Development Agency of Latvia. The company uses the programs offered by IDAL in acquisition of external markets where 50% of costs are covered and involves actively in the activities developed by IDAL and MASOC (Association of

Mechanical Engineering and Metalworking Industries of Latvia) in acquisition of export market – sales missions and exhibitions. The company shall also continue these activities in 2014 as they have proven their efficiency.

Apart from investment in acquisition of production sales market, the company invests actively assets in updating of equipment. In 2013 the project Climate change financial instrument (CCFI) program was completed successfully in the result of which AS Enerģofirma "Jauda" updated the laser cutting equipment and replaced roofing in several buildings.

Continuing the upgrade of equipment, at the end of 2013 the company has applied for cofounding of EU ERDF program "High value added investments". Total project sum is 270 000 euro. Within the framework of this project AS Enerģofirma "Jauda" plans to purchase new metal processing equipment and improve data processing software in production. The outdated software shall be replaced and centralized data processing shall be created for programmable machines.

During the last year the company has made also some important investments in information technologies acquiring QlikView software package and created a management report system which allows the management of the company to obtain operatively information on sale of production, balance, profit and other parameters required to make daily decision and manage operatively the company.

As the management of the company specified a year ago, at the turn of 2012/2013 the company had made the optimization process of management system Horizon database. As it was planned, this allowed the company be better prepared for euro introduction process. Management of the company can specify that euro was introduced in AS Enerģofirma "Jauda" with no excessive complications and stress. Of course, additional human resources were required during euro introduction process, but they were not so important to affect the prime costs of the company.

Although the political tensions in the region over the last months have caused additional risks in sale of company's products, the commenced diversification of sales market would give AS Enerģofirma "Jauda" quite a good possibility to avoid material losses if these risks would come materialise. Of course, it will be difficult to avoid the fall of turnover if the cooperation partners decide to decrease the order volume due to additional risks. However, presently the management of the company plans increasing the turnover in 2014 by 10%, reaching at least 25 million euros in 2014.

To ensure this, the company shall hold to the same investment directions:

- upgrading of fixed assets;
- improvement of information processing processes;
- expanding in export markets.

Since the profit in 2013 was 1 104 492 lats before taxes (909 628 lats after payment of enterprise income tax), but the cash resources are sufficient to make the planned investments, the management of the company regards that part of the profit shall be paid to the shareholders of AS Enerģofirma "Jauda" as dividends.

President of AS Enerģofirma "JAUDA"
J. Šimins

Pamatinformācija

General information

AS Enerģofirma „JAUDA” ir viens no lielākajiem elektro materiālu un iekārtu ražotājiem Baltijā ar vairāk nekā 50. gadu lielu pieredzi. Jau kopš uzņēmuma dibināšanas, tā profils ir palicis nemainīgs – “JAUDA” ir ražojusi izstrādājumus enerģētikas un elektrifikācijas vajadzībām, tai skaitā kompaktās transformatoru apakšstacijas, zemsprieguma un vidējā sprieguma iekārtas, metāla konstrukcijas un izstrādājumus.

Saražotās produkcijas un sniegto pakalpojumu kvalitāti nodrošina nepārtraukta investīcijas ražošanas modernizācijā, eksportspējīgu un inovatīvu produktu attīstībā, kā arī darbinieku profesionālā izaugsmē. Atbilstoši uzņēmuma stratēģijai „JAUDA” ir turpinājusi sekmīgi attīstīt savas produkcijas noietu ārvalstu tirgos, eksportējot uz vairāk nekā 12 valstīm, t. sk. Krieviju, Kazahstānu, Moldāviju, Baltkrieviju, Somiju, Zviedriju un Norvēģiju.

AS Enerģofirmas „JAUDA” piedāvātie produkti tiek izgatavoti un marķēti ar CE zīmi, ievērojot LR reģlamentējošās prasības un Eiropas Savienības standartus. Uzņēmums ir sertificēts atbilstoši ISO 9001:2009 un 14001:2005 kvalitātes standartiem.

AS Enerģofirma “JAUDA” is one of the largest manufacturers of electrical materials and equipment in the Baltic countries with more than 50 years of experience. The nature of its business has remained unchanged since the company's inception: JAUDA manufactures products for the needs of electrification and the power industry, including compact transformer substations, low-voltage and medium-voltage equipment, metal constructions and products.

The quality of the manufactured products and rendered services is ensured by constant investments in modernization of production, development of exportable and innovative products, and professional growth of employees. In line with the company's strategy, AS Enerģofirma “JAUDA” has successfully continued the marketing of its products in foreign markets by exporting to more than 12 countries, including Russia, Kazakhstan, Moldavia, Belarus, Finland, Sweden and Norway.

The products offered by AS Enerģofirma “JAUDA” are manufactured and marked with the CE marking, observing the regulatory requirements of the Republic of Latvia and the European Union standards. The company has been certified in accordance with the ISO 9001:2009 and 14001:2005 quality standards.

Uzņēmuma darbība

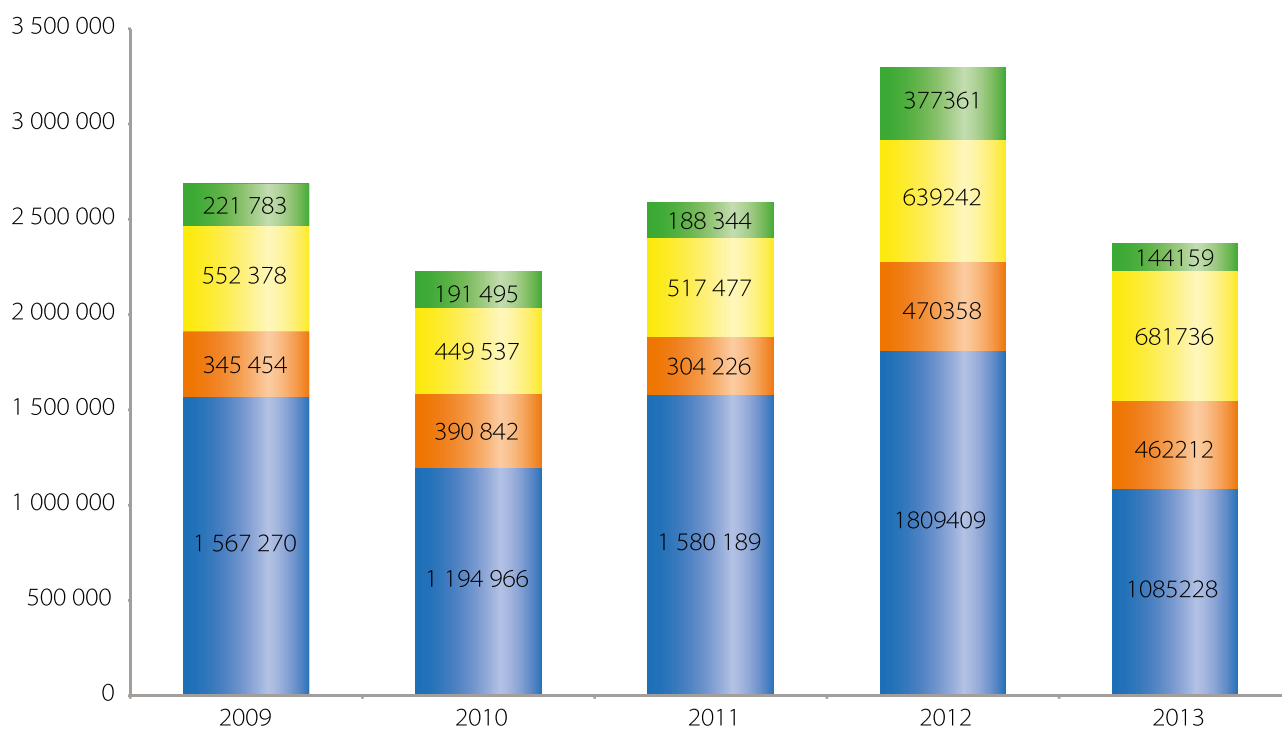
Range of activities

A/S “JAUDA” produkcija	JSC “JAUDA” products	2013 LVL	2012 LVL	2013	2012
Alumīnija kailvads	Uninsulated aluminium wires	464 698	452 659	2,9%	2,4%
Metālizstrādājumi EPL	Overhead line equipment	817 783	694 206	5,1%	3,6%
Strāvmaiņi	Current transformers	94 171	63 374	0,6%	0,3%
Brīvgaisa atdalītāji	Outdoor disconnectors	1 064 880	748 748	6,7%	3,9%
Zemsprieguma sadalnes	Electrical distribution boxes	2 584 580	3 752 396	16,2%	19,6%
Zemsprieguma apakšstaciju paneļi un specsadalnes	Low voltage distribution panels and individual control panels	582 113	372 060	3,7%	1,9%
Kompaktās transformatoru apakšstacijas	Compact transformer substations	3 282 226	3 678 329	20,6%	19,2%
Metālkonstrukcijas	Steel structures	905 228	816 822	5,7%	4,3%
Pārējā produkcija un pakalpojumi	Other products and services	454 086	534 521	2,8%	2,8%
Piesaistīto produktu tirdzniecība (LVL)	Sale of purchased products (LVL)	5 686 429	8 064 746	35,7%	42,1%
Kopējais apgrozījums	Total turnover	15 936 193	19 177 863		

Nomaksātie nodokļi

Paid taxes

		2009 LVL	2010 LVL	2011 LVL	2012 LVL	2013 LVL
PVN	VAT	1 567 270	1 194 966	1 580 189	1 809 409	1 085 228
Iedzīvotāju ienākumu nodoklis	Income Tax	345 454	390 842	304 226	470 358	462 212
Sociālās apdrošināšanas nodoklis	Social Tax	552 378	449 537	517 477	639 242	681 736
Uzņēmuma ienākuma nodoklis	Company Income Tax	221 783	191 495	188 344	377 361	144 159
Citi dabas resursu, nekust. īpašuma, riska nodeva	Other taxes	0	17 545	16 495	23 676	23 869
Kopā		2 686 885	2 244 385	2 606 731	3 320 046	2 397 204



■ PVN / VAT

■ Iedzīvotāju ienākumu nodoklis / Income Tax

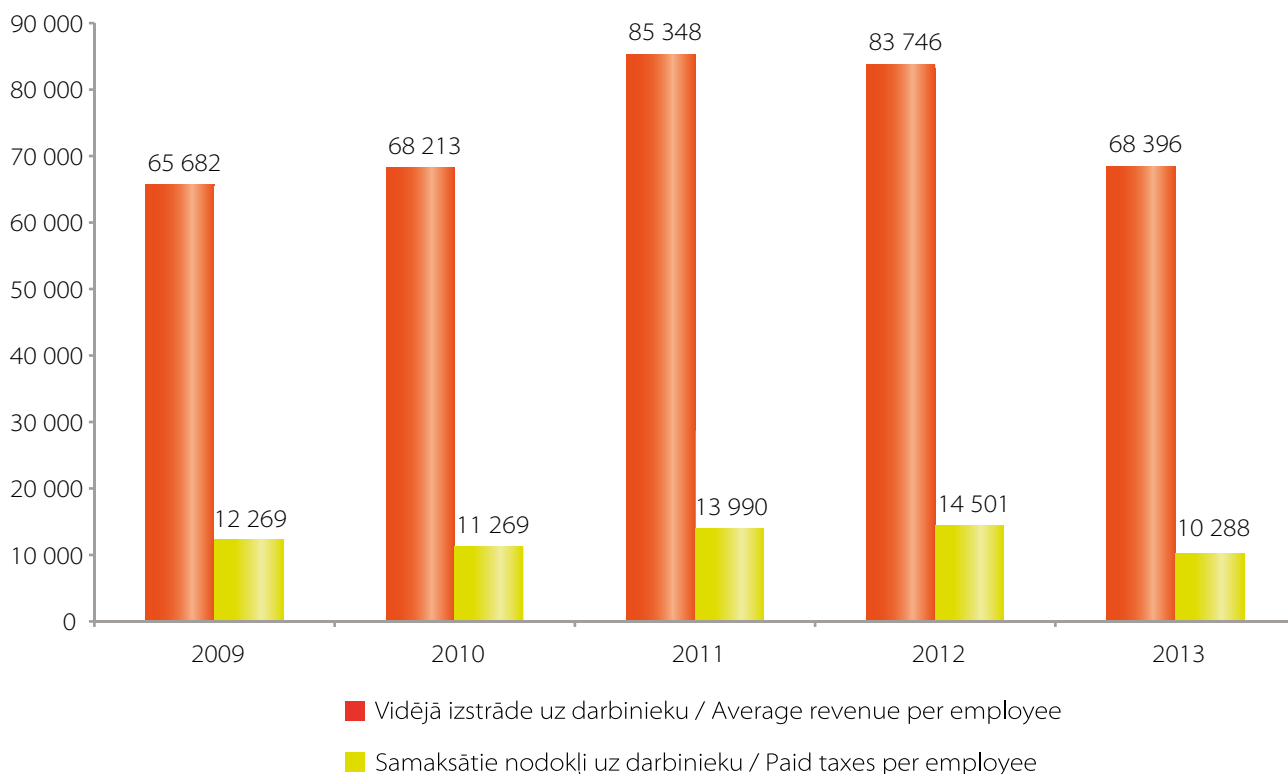
■ Sociālās apdrošināšanas nodoklis / Social Tax

■ Uzņēmuma ienākuma nodoklis / Company Income Tax

Vidējā izstrāde un nomaksātie nodokļi uz vienu darbinieku

Average revenue and paid taxes per employee

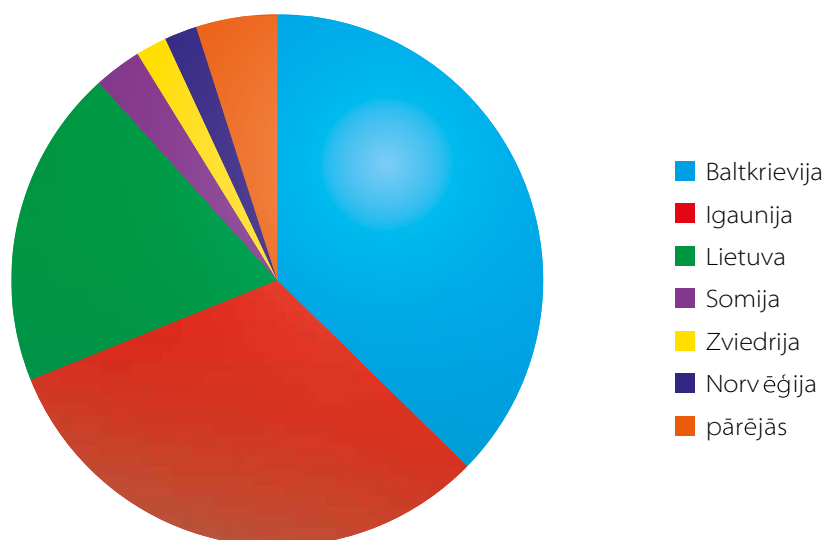
	2009 LVL	2010 LVL	2011 LVL	2012 LVL	2013 LVL
Vidējā izstrāde uz darbinieku / Average revenue per employee	65 682	68 213	85 348	83 746	68 396
Samaksātie nodokļi uz darbinieku / Paid taxes per employee	12 269	11 269	13 990	14 501	10 288



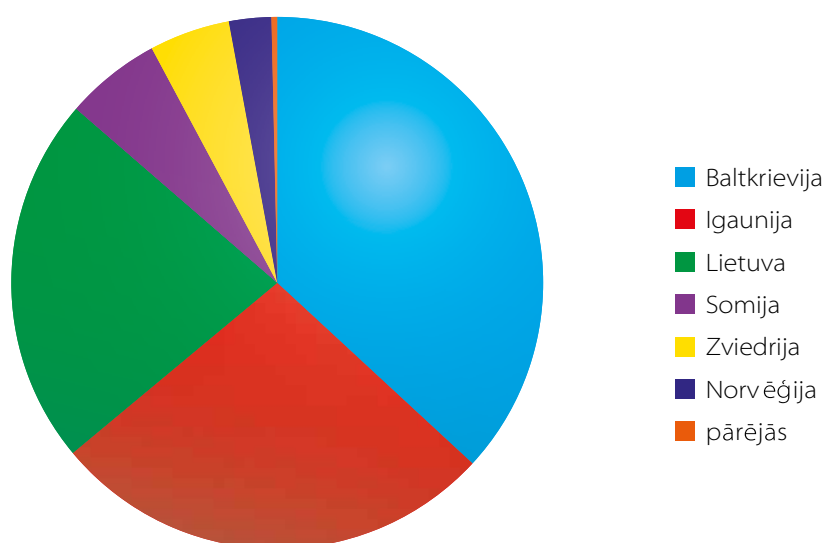
Produktu eksporta tirgi

Products export markets

Eksporta tirgi 2012. g
Export markets 2012.



Eksporta tirgi 2013. g
Export markets 2013.



Peļņas vai zaudējuma aprēķini

The calculations of profit or loss

Uz 31.decembri/ At 31 December

		2013 LVL	2012 LVL
Neto apgrozījums	Net turnover	15 936 193	19 177 863
Pārdotās produkcijas ražošanas izmaksas	Production costs of the sold products	(12 471 605)	(14 762 618)
Bruto peļņa vai zaudējumi	Gross prot from turnovers	3 464 588	4 415 245
Pārdošanas izmaksas	Sales costs	(410 052)	(347 916)
Administrācijas izmaksas	Administration costs	(1 883 777)	(1 721 880)
Pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi	Other revenue from optional activities	34 505	118 483
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	Other costs from optional activities	(137 438)	(332 258)
Ieņēmumi no līdzdalības meitas uzņēmumu kapitālos	Revenue from the participation in subsidiary companies	32 596	110 082
Pārējie procentu ieņēmumi un tam līdzīgi ieņēmumi	Interest received	4 070	3 715
Peļņa vai zaudējumi pirms ārkārtas posteņiem un nodokļiem	Prot before tax	1 104 492	2 245 471
Peļņa vai zaudējumi pirms nodokļiem	Prot before tax	1 104 492	2 245 471
Uzņēmumu ienākuma nodoklis par pārskata gadu	Company income tax	(144 159)	(377 361)
Atliktais uzņēmumu ienākuma nodoklis	Deferred income tax	(32 777)	-
Pārējie nodokļi	Other taxes	(17 928)	(17 848)
Pārskata gada peļņa vai zaudējumi (tīrie ieņēmumi)	Income after tax	909 628	1 850 262

Bilance

Balance sheet

Uz 31.decembri/ At 31 December

Aktīvi	Assets	2013 LVL	2012 LVL
Ilgtermiņa ieguldījumi	Long-term investments		
Koncesijas, patenti, licences, preču zīmes un līdzīgas tiesības	Concessions, patents, licenses, trademarks and similar rights	12 596	6 483
Nemateriālie ieguldījumi kopā	Intangible assets	12 596	6 483
Pamatlīdzekļi	Fixed assets		
Zemes gabali, ēkas un būves	Land, buildings and perennial plantations	1 316 826	739 901
Iekārtas un mašīnas	Equipment and machinery	915 868	192 736
Pārējie pamatlīdzekļi un inventārs	Other fixed assets and inventory	343 943	373 250
Pamatlīdzekļu izveidošanas un nepabeigto celtniecības objektu izmaksas	Capital expenditures and unfinished construction costs	3 700	567 739
Avansa maksājumi	Advance payments	0	155 896
Pamatlīdzekļi kopā	Total	2 580 337	2 029 522
Finanšu ieguldījumi	Long-term nancial investments		
Līdzdalība radniecisko sabiedrību kapitālā	Investments in subsidiaries	28 425	28 425
Līdzdalība asociēto sabiedrību kapitālā	Investment in associated companies	53 000	53 000
Finanšu ieguldījumi kopā	Financial investments total	81 425	81 425
Ilgtermiņa ieguldījumi kopā	Total long-term investments	2 674 358	2 117 430
Apgrozāmie līdzekļi	Current assets		
Krājumi	Stock		
Izejvielas, pamatmateriāli un palīgmateriāli	Raw, direct and auxiliary materials	1 389 635	1 078 141
Gatavie ražojumi un preces pārdošanai	Finished products and goods for sale	2 217 862	2 027 578
Prece ceļā	Goods in transit	17 683	6 378
Avansa maksājumi par precēm	Prepayments for goods	5 426	11 951
Krājumi kopā	Stock total	3 630 606	3 124 048
Debitoru parādi	Debtors debts		
Pircēju un pasūtītāju parādi	Debts of the buyers and customers	894 124	1 182 848
Radniecīgo un asociēto sabiedrību parādi	Debts of the related companies	953 568	1 019 983
Citi debitori	Other debtors	343 694	28 901
Nākamo periodu izmaksas	Costs of the next periods	18 713	33 567
Uzkrātie ieņēmumi	Accrued income	3 813	7 361
Debitori kopā	Debtors total	2 213 912	2 272 660
Nauda (kopā)	Cash (total)	2 123 951	2 399 489
Apgrozāmie līdzekļi kopā	Total current assets	7 968 469	7 796 197
Aktīvu kopsomma	Total assets	10 642 827	9 913 627

Bilance

Balance sheet

Uz 31.decembri/ At 31 December

Pasīvs	Equity and liabilities	2013 LVL	2012 LVL
Pašu kapitāls	Equity capital		
Akciju vai daļu kapitāls (pamatkapitāls)	Share capital	1 088 500	1 088 500
Nesadalītā peļņa	Retained earnings		
a) iepriekšējo gadu nesadalītā peļņa	a) retained earnings from previous years	6 536 627	5 557 165
b) pārskata gada nesadalītā peļņa	b) retained earnings of the year in review	909 628	1 850 262
Pašu kapitāls kopā	Total equity	8 534 755	8 495 927
Uzkrājumi	Provisions		
Uzkrājumi darbinieku atvaļinājumiem	Accrual for vacations	361 450	366 915
Uzkrājumi kopā	Provisions total	361 450	366 915
Ilgtermiņa kreditori	Long-term creditors		
Nākamo periodu ieņēmumi	Deferred income	158 390	10 023
Atliktais uzņēmuma ienākuma nodoklis	Deferred Income Tax	32 777	0
Ilgtermiņa kreditori kopā	Total long-term creditors	191 167	10 023
Īstermiņa kreditori	Short-term creditors		
No pircējiem saņemtie avansi	Prepayments received from customers	133 543	7 025
Aizņēmumi no kredītiestādēm	Loans	565	551
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmumiem	Debts to suppliers and contactors	1 034 073	732 476
Parādi saistītiem uzņēmumiem - Energokomplekss SIA	Debts to affiliated companies - Energokomplekss SIA	44 827	0
Uzkrātās saistības	Accrued liabilities	15 211	15 801
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	Taxes and social security payments	196 152	205 716
Pārējie kreditori	Other creditors	84 171	74 682
Nākamo periodu ieņēmumi	Future income	46 913	4 511
Īstermiņa parādi kopā	Total short-term creditors	1 555 455	1 040 762
Kreditori kopā	Cash (total)	1 746 622	1 050 785
Pasīvu kopsumma	Total current assets	10 642 827	9 913 627

Piecu gadu statistika

Five year statistics

		2013	2012	2011	2010	2009
Galvenie finanšu rādītāji	Key figures					
Pamatdarbības rentabilitāte	Operating margin	6,9%	11,7%	6,4%	7,1%	6,5%
Realizācijas rentabilitāte	Return on sales (ROS)	5,7%	9,65%	4,4%	4,0%	5,5%
Pašu kapitāla rentabilitāte	Return on equity (ROE)	10,7%	21,8%	10,0%	6,6%	9,1%
Aktīvu rentabilitāte	Return on total assets (ROA)	8,5%	18,7%	7,9%	5,4%	7,9%
Peļņa uz vienu akciju (LVL)	Earnings per share (EPS) (LVL)	20,9	42,5	17,7	12,2	18,1
Aktīvu aprites koeficients (reizes gadā)	Total Assets Turnover (TAT)	1,5	1,9	1,8	1,4	1,5
Darbības rādītāji	Operational data					
Vidējais darbinieku skaits	Number of employees	233	229	205	193	219
Ieņēmumi uz darbinieku (LVL)	Revenue per employee (LVL)	68 396	83 746	85 348	68 213	65 682
Samaksātie nodokļi uz darbinieku (LVL)	Paid taxes per employee (LVL)	10 288	14 501	13 990	11 629	12 269
Darbības peļņa uz darbinieku (LVL)	Operating profit per employee (LVL)	4740	9 806	5 423	3 526	4 265

Galveno finanšu rādītāju definīcijas

Pamatdarbības rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa pirms nodokļiem}}{\text{Neto apgrozījums}}$
Realizācijas rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa}}{\text{Neto apgrozījums}}$
Pašu kapitāla rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa pēc nodokļiem}}{\text{pašu kapitāls}}$
Aktīvu rentabilitāte =	$\frac{\text{peļņa pēc nodokļiem}}{\text{aktīvu kopsumma bilancē}}$
Peļņa uz vienu akciju =	$\frac{\text{peļņa pēc nodokļiem}}{\text{akciju skaits gab.}}$
Aktīvu aprites koeficients =	$\frac{\text{Neto apgrozījums}}{\text{aktīvu kopsumma bilancē}}$

Main Financial ratios

Operating margin =	$\frac{\text{Operating income}}{\text{Sales revenue}}$
Return on sales =	$\frac{\text{Net income}}{\text{Sales revenue}}$
Return on equity =	$\frac{\text{Net income}}{\text{Shareholder's equity}}$
Return on assets =	$\frac{\text{Net Income}}{\text{Total assets}}$
Earnings per share =	$\frac{\text{Net income after taxes}}{\text{Shares outstanding}}$
Total assets Turnover =	$\frac{\text{Net sales}}{\text{Total assets}}$

